

Franz Flögel
RAUMKAPITAL
Institut Arbeit und Technik
floegel@iat.eu

Praxis-Wissenschafts-Dialog "Finanzwirtschaft zwischen regionaler Konzentration und dezentraler Versorgung" 19.06.2012 Gelsenkirchen

Finanzwirtschaft, Wissen und Raum



Gliederung

- I. Daten, Information und Wissen
- II. Harte und weiche Informationen
- III. Nähe und Wissenstransfer
- IV. Konzentration und Dezentralität der Finanzwirtschaft eine Frage des Wissens



I. Daten, Information und Wissen

I. Daten, Informationen und Wissen



Daten

Kodierte Beobachtungen (Zahlen, Geräusche, Bilder)

Informationen

Zielgerichtet gefilterte und strukturierte Daten

Wissen

Kognitiver Kontext eines Akteurs. Entsteht wenn Informationen mit Bewusstsein in Beziehung gesetzt werden

Handlung

nach Lo 2003, S. 30ff



II. Harte und weiche Informationen

II. Harte und weiche Informationen



Harte Information

- Eindeutig formulierbar und kodifizierbare Wissensbestände
- Weitergabe einfach (z.B. Berichte; Statistiken)
- Von anderen Personen verifizierbar
- → Kommunikation über Distanz (z.B. EDV-Systeme)

Weiche Informationen

- Stillschweigende Wissensbestände bzw. Kompetenz
- Subjektive Dimension (z.B. Eindruck)
- Objektivierung und Formalisierung schwierig
- Können nicht direkt von anderen Personen verifiziert werden
- → Kommunikation erfordert persönliche Interaktion (ggf. Vertrauen)



III. Nähe und Wissenstransfer

III. Nähe und Wissenstransfer

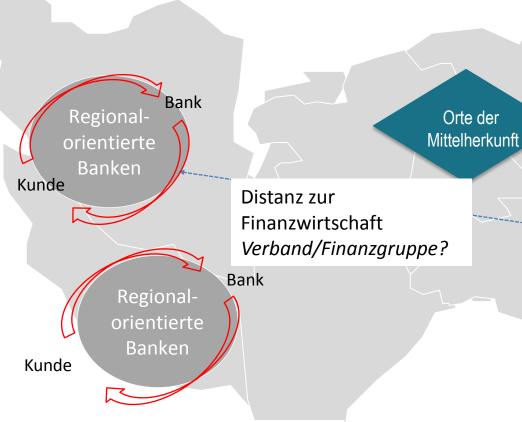


- Übertragung von Wissen (auch in Form von harten Informationen) verlangt Mindestmaß an gemeinsamen Interpretationsregeln bzw. kognitiver Nähe
- Kognitive Nähe
 - Professionelle Nähe (z.B. Bankkaufmann)
 - Organisationelle Nähe (z.B. S-Finanzgruppe)
 - **>** ...
 - Räumliche Nähe (z.B. Gelsenkirchen)
 - Geographische Nähe erleichtert persönliche Interaktion
 - Sozioökonomisches Beziehungsnetz
 - Überwachung durch Präsenz
 - Vertrautheit/Vertrauen durch häufige Interaktion
 - Lokales Wissen (z.B. ortspezifische Kulturen; lokale Gerüchte)



IV. Konzentration und Dezentralität der Finanzwirtschaft – eine Frage des Wissens





Nähe zum Kunden
Austausch weicher
Informationen zwischen Kunde

und Bank möglich

Nähe zu Wettbewerbern, Dienstleistern, Kooperationspartnern etc.

Austausch weicher Informationen innerhalb der Finanzwirtschaft



Distanz zum Kunden
Kommunikation in
unpersönlicher Form →
harte Information

IV. Konzentration und Dezentralität derFinanzwirtschaft – eine Frage des Wissens



- Vorläufiges Fazit
 - ➤ Dezentrale Standortverteilung → Nähe zum (KMU-)Kunden → weiche Informationen
- Doch vor-Ort Präsenz allein reicht nicht!
 - ➤ Z.B. wenn Kreditentscheidung allein auf Basis eines externen Ratings getroffen wird
 → Kundenbetreuer hat keine Möglichkeit zusätzliche Informationen (z.B. weiche Informationen) zu berücksichtigen
- Handlungsspielräume/Entscheidungskompetenz vor Ort damit Möglichkeit und Anreiz besteht breites Wissen zu generieren
- → Es ist daher auch eine Frage der Bankensteuerung und Regulierung ob räumliche Nähe zur Berücksichtigung weicher Informationen führen kann

Konzentration und Dezentralität der Finanzwirtschaft

- eine Frage der Wissensverarbeitung